



M E D I C A L B O A R D[®]
EXPERTISE IN LIFE SCIENCES

KARINA CANDRIAN

KERNKOMPETENZEN & TÄTIGKEITEN

Strategie / Business Development

- Evaluation neuer Geschäftsfelder
- Erarbeiten und Umsetzen von Businessplänen
- Aufbau von Unternehmen und neuer Geschäftsfelder

Projektmanagement / Operations

- Aufbau, Führung und Leitung von Produktbereichen
- Aufbau und Optimierung von Organisation und Prozessen
- Verhandlungen mit Investoren und Geschäftspartnern
- Entwicklung von medizinischen Neuprodukten
- Firmenvertretung in Ärzte-Fachgremien

Marketing & Vertrieb / Market Development

- Markteinführung und Vermarktung von medizinischen Neuprodukten in Europa, Lateinamerika und Asien/Pazifik
- Strategische Beratung und Betreuung von Tochtergesellschaften und Distributionspartnern in Europa
- Key Account Management und Akquisition von Neukunden/Projekten in Europa, Lateinamerika und USA



BERUFLICHER WERDEGANG

- 2011 - heute** **MEDICALBOARD**
- Partnerin
 - Beratung im Bereich Life Sciences
- 2009 - heute** **Degradable Solutions AG**
- Head OEM Business / Mitglied der GL
- 2008 - 2009** **Froidevaux, Eicher & Partner**
- Business Unit Director Business Development & Operations, Healthcare Consulting
- 2003 - 2007** **Synthes GmbH**
- Group Manager Craniofacial, Produktentwicklung & Product Management
 - Business Development Manager South East Europe
 - International Product Manager
- 2002 - 2003** **May-Group Inc.**
- Projektleiter, Business Consulting (Healthcare)
- 1999 - 2001** **Arthur Andersen AG**
- Senior Consultant, Business Consulting Healthcare Practice

AUSBILDUNG

- 1993 - 1989** **Universität Zürich**
- Master in Volkswirtschaftslehre (lic.oec.publ.),
Schwerpunkt Gesundheitsökonomie